

## Herzlich Willkommen!

Tagung zur Finanzierung gemeinnütziger Arbeit

Steht die Finanzierung Ihrer Vorhaben und Projekte auf sicheren Füßen – und wird dies auch in Zukunft so sein?

Eine Vielzahl gemeinnütziger Organisationen sieht sich mit der Kürzung beziehungsweise Streichung kommunaler oder Fördermittel konfrontiert. Schnell stehen gute Projekte dann vor dem Aus. Doch soweit muss es nicht kommen, es gibt sinnvolle und nachhaltige Alternativen.

Wir laden Sie herzlich ein:

### 4. Fundraisingtag München

am Dienstag, 31. Januar 2012  
von 8.45 bis 17.30 Uhr  
im HVB-Forum München

Experten aus Non-Profit-Organisationen teilen mit Ihnen ihre Erfahrungen zu spannenden Fundraising-Themen. Praxiserfahrene Referenten geben Ihnen einen Einblick in ihre Erfolge auch in Zeiten der Finanzkrise.

Traditionsgemäß ist der Fundraisingtag auch eine beliebte Plattform für Erfahrungsaustausch und Kontakte mit den Aktiven vieler gemeinnütziger Organisationen aus der Region.

Unter [www.fundraisingtage.de](http://www.fundraisingtage.de) finden Sie weitere detaillierte Informationen. Melden Sie sich bitte gleich online an.

Wir freuen uns auf Sie!

Wir danken unseren Sponsoren und Partnern:

Generalsponsor



Hauptsponsoren



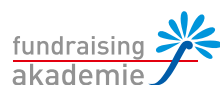
Co-Sponsoren



Veranstalter



Partner



## 4. Fundraisingtag München

Tagung zur Finanzierung gemeinnütziger Arbeit

Dienstag, 31. Januar 2012  
HVB Forum, München

für haupt- und ehrenamtliche Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter von Vereinen, Stiftungen, Non-Profit-Organisationen, Kirchen und Gemeinden, Schulen und Hochschulen, sowie für alle am Thema Interessierten



## Programm

- 8.45 Uhr **Einlass, Registrierung, kleines Frühstück, Messebesuch**
- 9.15 Uhr **Begrüßung im Plenum**
- 9.35 Uhr **Impulsvortrag im Plenum**
- 10.15 Uhr **Kaffeepause, Messebesuch**
- 10.45 Uhr **Seminare / Vortragsprogramm**
- 12.45 Uhr **Mittagspause, Messebesuch**
- 13.30 Uhr **Kommunikation und Kaffee**
- 14.15 Uhr **Seminare / Vortragsprogramm**
- 16.15 Uhr **Kommunikation und Kaffee**
- 16.45 Uhr **Schlussvortrag im Plenum**
- 17.30 Uhr **Verabschiedung durch die Veranstalter, Ende**

## Informationen

### Tagungsbeitrag:

Frühbucherbeitrag 99 Euro für Non-Profit-Organisationen (bei Online-Anmeldung bis 30. Dezember 2011), 129 Euro Normaltarif

### Anmeldung:

[www.fundraisingtage.de](http://www.fundraisingtage.de)  
Nach Ihrer Online-Anmeldung geht Ihnen eine Bestätigung und Rechnung (als PDF-Datei) per E-Mail zu.

### Für Rückfragen:

Organisationsteam Fundraisingtage,  
c/o Fundraiser-Magazin GbR,  
Telefon: 03 51/8 76 27-75, [info@fundraisingtage.de](mailto:info@fundraisingtage.de),  
[www.fundraisingtage.de](http://www.fundraisingtage.de)

## Vorträge und Seminare

Erfahrene Referenten aus der Fundraising-Praxis geben Ihnen einen Einblick in ihre Erfolge und ihre Arbeitsweise. Lassen Sie sich inspirieren und finden Sie neue Ideen und Impulse für Ihre Organisation. Zum Beispiel:

### Seminar

#### **Vom Geben nach dem Leben begeistern – Nachlass-Marketing im Verein**

Monika Willich, Malteser Hilfsdienst e.V.

### Vortrag

#### **Wer spendet in Bayern?**

Gertrud Bohrer, GfK CharityScope Nürnberg

### Seminar

#### **Mit Face-to-Face-Fundraising erfolgreich Mitglieder werben**

Gerhard Poch, WWF Österreich

### Vortrag

#### **Serviceorientierung und Dialogkompetenz deutscher Non-Profit-Organisationen**

Kerstin Plehwe, Initiative ProDialog

### Seminar

#### **Im Dialog mit dem Spender – Wie funktioniert Telefon-Fundraising richtig?**

Eva Fuchs, TeleDialog GmbH

Das vollständige Programm mit ausführlichen Informationen zu den Seminaren und Referenten finden Sie auf der Internetseite [www.fundraisingtage.de](http://www.fundraisingtage.de)! Bitte nutzen Sie das Internetformular für Ihre Anmeldung.

## Meinungen von Teilnehmern

*„Die Organisation war Top. Der Mix aus Vorträgen und Workshops gelungen.“*

*„Ich habe mehr Ideen mitgenommen, als ich im Augenblick wünschen kann. Sehr anregend!“*

*„Sehr engagierte Referenten. Weiter so!“*

*„Ich hatte einen guten Kontakt zu den Ausstellern. Dafür müsste noch mehr Zeit eingeräumt werden.“*

*„Bitte mehr solcher Seminare anbieten! Ich hätte gern noch mehr besucht.“*

*„Danke für diesen Fundraisingtag – es wurde Zeit.“*

*„Besonders gut fand ich die umfassenden Tagungsunterlagen, die super Organisation und die äußerst angenehme Gesamtatmosphäre.“*

*„Die Vorträge waren ein Gewinn für mich, auch das Begrüßungsreferat war sehr spannend.“*

*„Als Einsteiger bin ich gespannt auf den nächsten Fundraisingtag und auf die eigenen Erfahrungen bis dahin.“*

*„Sehr gut fand ich, dass die Skripte aller Workshops und Vorträge zum Download angeboten werden und dass in den Pausen genügend Zeit für gute Gespräche mit anderen Teilnehmern war.“*

*„Für mich war es der erste Besuch eines Fundraisingtags, der mich sehr begeistert hat. Herzlichen Dank für Ihre Betreuung und die professionelle Veranstaltung.“*

Mehr Informationen und Anmeldung unter

[www.fundraisingtage.de](http://www.fundraisingtage.de)

[www.fundraisingtage.de](http://www.fundraisingtage.de)

[www.fundraisingtage.de](http://www.fundraisingtage.de)